



En Initiale  
ou  
Apprentissage

# CAP

## Equipier

### Polyvalent du Commerce

#### Niveau 3

Les candidats seront en capacité d'exercer dans les domaines de la vente toutes spécialités pour :

- assurer la réception et le suivi des commandes et des colis
- contribuer à l'approvisionnement et à la mise en valeur de l'unité commerciale
- accueillir, informer, conseiller et accompagner le client tout au long de son parcours d'achat

#### PROFIL DU CANDIDAT ET COMPETENCES PRINCIPALES A ACQUERIR AU COURS DE LA FORMATION

- Goût du contact
- Dynamique
- Polyvalent
- Curieux

Les candidats devront être dotés de rigueur et réactivité, être capable de travailler en équipe, avoir des compétences numériques.

En fin de formation les candidats devront être capables d'appliquer les principales étapes de la vente et réception.

#### ENSEIGNEMENTS GENERAUX

- Français – Histoire - Géographie – Education Morale Civique
- Mathématiques – Sciences Physiques
- Prévention Santé Environnement
- Education Physique et Sportive
- Langue vivante étrangère : Anglais



#### ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

- EPI : Réception et suivi des commandes
- EP2 : Mise en valeur et approvisionnement
- EP3 : Conseil et accompagnement du client dans son parcours d'achat
- Chef d'oeuvre



#### PRE REQUIS NECESSAIRES POUR PARTICIPER A LA FORMATION

- Avoir effectué une classe de 3ème ou 3ème Prépa métiers, 3ème Segpa
- Autre situation, nous contacter



CONTACT : [lppjm@jeannemance.org](mailto:lppjm@jeannemance.org)

Madame AUBERTIN au 03.25.83.11.22



### INSCRIPTION

Contactez le lycée pour prendre le rendez-vous auprès du Chef d'Établissement



Entretien de motivation en présence d'un parent ou responsable. Fournir bulletins de notes des années précédentes et diplôme obtenu.



Un dossier de Pré-inscription est donné à l'issue du rendez-vous si acceptation.



### POURSUITES D'ETUDES

Pas d'équivalence dans le domaine

En passerelle : Possibilité d'intégrer la 2<sup>nd</sup>e ou la 1<sup>ère</sup> d'un :

- Bac Pro Métiers de la Relation Clients
- Bac Pro Gestion Administrative Transport Logistique

### AVENIR PROFESSIONNEL

- Vendeur en Prêt à porter, alimentation générale
- Employé de libre-service, de grande surface, de rayon
- Equipier de vente, Equipier polyvalent
- Equipier de caisse
- Vente en produits frais commerce de gros



### TARIF

Participation familles : 67 € par mois sur 9 mois soit 600 €

Droit d'inscription : 85 €



Aide possible par bourses nationales après étude du dossier par le Rectorat



En apprentissage : Tarif organisme financeur  
Nous contacter

### PARCOURS

La formation se déroule sur 1 an ou 2 ans selon situation, nous contacter.

Périodes de Formation en Entreprises :

14 semaines réparties sur 2 années.

Mixité de parcours possible ; Apprentissage 6 mois minimum.

2 jours en formation ; 1 an : 400 h ; 2 ans : 800 h

3 jours en entreprise

En mixité de public représentant la moitié de l'effectif de la formation initiale.



### INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES

Code RNCP : 34947

- Date de la formation : Septembre de l'année N à Juillet de l'année N+2
- Méthode : Présentiel + stages ou Apprentissage

- Modalité d'évaluation et programme :  
*Voir fiche détaillée*



- Résultats session 2021 :



. Scolaires : 100% de

. Apprentis : réussite

### ACCESSIBILITE AUX PERSONNES HANDICAPEES

Accès au lieu de formation : Nos locaux sont accessibles aux personnes en situation de handicap.

Accès à la prestation :

Une adaptation de la formation est possible pour les personnes en situation de handicap, nous contacter.

